

CLOUD Development + CloudIA: la IA generativa convertida en un proceso empresarial gobernado

Una plataforma Enterprise as a Service y un servicio de acompañamiento que parten del **diagnóstico de tu realidad** para adaptar — no imponer — un marco de desarrollo asistido por IA.

Edición: Mayo 2026 Audiencia: CTOs, equipos de tecnología y dirección Web: cloudframework.io/es/cloudia

1 · EL MOMENTO

La IA generativa está cambiando las reglas — pero el valor real no está en la herramienta

Lovable, Cursor, Bolt, Base44 o Lindy han demostrado que **cualquier profesional puede generar software en horas**. Es una transformación equivalente a la llegada de internet. Pero, igual que entonces, el valor no está en la herramienta sino en **cómo se integra en los procesos de la empresa**.

OPORTUNIDAD

El techo del SaaS rígido se rompe

Empresas que pagaban licencias anuales para herramientas que solo cubrían el 60% de sus procesos descubren que pueden construir exactamente lo que necesitan — en semanas y a una fracción del coste.

RIESGO

Los pilotos no llegan a producción

Sin arquitectura, sin gobierno de datos, sin procesos auditables, las aplicaciones generadas con IA mueren al primer choque con el mundo real: seguridad, compliance, escalabilidad e integración.

El patrón que vemos repetirse: equipos brillantes que arrancan con entusiasmo, alcanzan rápido un techo de complejidad, y terminan con un cementerio de pilotos que nunca se consolidaron como activo de la organización.

Una observación: muchas empresas ya están experimentando

Hackathons internos de IA, equipos usando agentes y MCPs en proyectos puntuales, prototipos con impacto real en clientes o eficiencia interna. La experimentación no es el cuello de botella. **El reto está después:** convertir esas iniciativas en activo de la organización — gobernadas, mantenibles, integradas con el resto del sistema y transferibles entre equipos.

Este documento se dirige sobre todo a equipos técnicos que ya conocen el terreno y que buscan **cómo dar el salto del prototipo brillante al proceso empresarial.**

2 · NUESTRA TESIS

Una sola receta no sirve para todas las empresas

En CLOUDFRAMEWORK llevamos más de una década implantando plataformas empresariales y, desde 2023, ayudando a equipos a meter la IA generativa en sus procesos. Lo que hemos aprendido es que **cada compañía parte de un punto distinto:** cultura, madurez del equipo técnico, modelo de negocio, regulación, stack y — sobre todo — la forma en la que ya hacen las cosas bien.

Por eso este documento **no propone una metodología cerrada que tengas que adoptar.** Propone un **marco de referencia** apoyado en una plataforma y un servicio de consultoría que empiezan, siempre, por entender tu realidad antes de proponer cambios.

Principio operativo: nuestra experiencia es un activo que ponemos sobre la mesa; tu metodología, tu equipo y tu contexto son el punto de partida. El trabajo conjunto es *encontrar qué partes de esa experiencia son extrapolables a tu realidad* — y descartar lo que no encaja.

Lo que ofrecemos en dos planos

PLANO 1 · PLATAFORMA

CLOUD Development + CloudIA (EaaS)

Una plataforma Enterprise as a Service que centraliza el ciclo de desarrollo — desde la documentación de negocio hasta la ejecución supervisada — con IA empresarial integrada de forma gobernada.

PLANO 2 · SERVICIO

Consultoría de diagnóstico e implantación

Un acompañamiento por fases que empieza con un diagnóstico de tu realidad, co-construye contigo el marco de trabajo, y prueba el resultado en un caso real antes de extender.

CLOUD Development + CloudIA: infraestructura habilitante, no camisa de fuerza

La plataforma proporciona la **infraestructura empresarial** que permite a la IA operar de forma controlada. Lo que se construye encima — tus procesos, tus modelos de datos, tus convenciones — es tuyo y se adapta a tu organización.

Qué incluye la plataforma

PILAR 1

CLOUD Documentum — la documentación como fuente de verdad

Repositorio vivo de procesos, subprocesos, requisitos y verificaciones. Es la **fuente de verdad** que la IA usa para entender el negocio antes de generar nada.

CLOUD Documentum permite **estructurar en tres áreas — negocio, desarrollo y producción** — los distintos elementos documentales que la organización centraliza en la propia plataforma: procesos y subprocesos operativos, requisitos funcionales, criterios de aceptación, manuales, guías de soporte, documentación técnica viva... todo en un mismo sistema y con un modelo común. Los datos son **siempre propiedad del cliente** — ni el conocimiento ni la información se quedan en silos individuales ni en herramientas de terceros.

Este es el **nuevo lenguaje de la IA** en la capa de negocio: lo que está aquí estructurado es lo que la IA puede entender, razonar y operar sobre ello. Lo que no está documentado, sencillamente, no existe para la IA.

PILAR 2

CLOUD Development — el desarrollo estructurado sin tocar el código

Es donde se estructuran **todos los proyectos de la organización**: sus unidades de desarrollo, sus módulos funcionales, sus librerías, sus APIs y sus modelos de datos — desde un punto de vista técnico, pero **sin tener que estar accediendo al código fuente**.

Esa abstracción es lo que permite que la IA de **estrategia y planificación** acelere drásticamente sus tiempos: deja de tener que leer repositorios completos para entender qué existe, qué se utiliza y cómo encaja. Trabaja sobre una representación curada y mantenida del sistema, no sobre miles de archivos.

CLOUD Development se convierte en la **fuente de la verdad del desarrollo** — el **nuevo lenguaje de la IA** en la capa técnica. Sobre él se sostienen la planificación, la generación asistida de tareas, la trazabilidad de cambios y la integración con el ciclo de despliegue.

Infraestructura sobre Google Cloud, AWS u otros, arquitectura modular, seguridad ISO 27001 y compliance integrados — la base sobre la que esta abstracción es viable a nivel empresarial.

CAPA DE IA

CloudIA (EaaS)

Capa de IA empresarial sobre MCPs (Model Context Protocol). Conecta cualquier LLM — propio o de terceros — con la información estructurada en Documentum y Development, y con los procesos de la organización. Autenticación, 2FA y trazabilidad completa de cada interacción por defecto.

ADOPCIÓN

CLOUD Academy

Capacitación del equipo interno con cursos, contenidos y evaluaciones — para que la adopción no dependa de personas concretas, sino que se quede en la organización. El conocimiento del modelo se transfiere de forma estructurada y trazable.

Comparativa con alternativas

	SaaS tradicional	IA sin control (Lovable, Bolt...)	CLOUD Development + CloudIA
Personalización	Limitada al proveedor	Total, sin estructura	Total, con arquitectura sólida
Control de datos	En el proveedor	Disperso e ingobernable	En tu infraestructura, gobernado
Seguridad	Dependiente del proveedor	Inexistente	ISO 27001 integrado
Continuidad	Dependes del proveedor	Dependes de la persona que lo creó	Conocimiento documentado y transferible
Adopción	Te adaptas al producto	Cada uno hace lo suyo	Co-construida con tu equipo

4 · EL MARCO METODOLÓGICO

Tres niveles para que la IA aporte valor sin generar caos

Lo llamamos un **marco**, no una metodología prescriptiva. Son tres niveles que ordenan dónde puede aportar la IA y dónde necesita información de calidad para no equivocarse. **Cómo se aplica cada nivel en tu empresa se define en el diagnóstico** — porque depende de tu cultura y tu madurez técnica.

1

Negocio

Qué se quiere construir, en lenguaje funcional. Procesos, subprocesos, requisitos. La IA ayuda al equipo de negocio a estructurar lo que quiere y detectar gaps en la definición — no a programar.

2

Planificación

Traducción del negocio a unidades de desarrollo. Stack, convenciones, CI/CD y QA documentados. Aplicamos ingeniería inversa sobre lo que ya existe — no te pedimos empezar de cero.

3

Ejecución

Tareas con planificación de tiempos y supervisión humana. Los desarrolladores **supervisan y corrigen** lo que la IA propone; cada corrección retroalimenta el sistema y lo hace más preciso.

Lo no negociable. Que exista información estructurada antes de que la IA actúe (modelos de datos, APIs, librerías, recursos). Sin ese sustrato, la IA es solo un generador de prototipos que mueren al escalar.

Lo negociable. Cómo se documenta, qué herramientas se usan, qué nivel de automatización aplica a cada equipo, qué partes del marco se adoptan desde el día uno y cuáles más adelante.

5 · EL SERVICIO DE ACOMPAÑAMIENTO

De diagnóstico a piloto a extensión — en fases manejables

El servicio está pensado para **reducir el riesgo de entrada**. Empieza por un diagnóstico acotado, valida en un caso real, y solo escala cuando hay evidencia de que el marco funciona en tu organización.

FASE 1

Diagnóstico

Entendemos tu metodología actual, tu stack, tu cultura técnica y tu roadmap. Identificamos qué partes de nuestra experiencia son extrapolables y dónde el encaje requiere adaptación específica.

2–3 semanas

FASE 2

Co-diseño del marco

Adaptamos los tres niveles a tu realidad. Definimos juntos qué se documenta, cómo y dónde. Acordamos políticas de uso de IA, gobierno de datos y criterios de revisión humana.

3–4 semanas

FASE 3

Hackathon / piloto

Aplicamos el marco a un caso real elegido contigo. Equipo de negocio, planificación e implementación trabajan juntos. Resultado tangible y deficiencias detectadas en tiempo real.

2–4 semanas

FASE 4

Extensión y supervisión

Una vez validado, se extiende a más equipos y proyectos. Establecemos puntos de supervisión — también con IA — para sostener los estándares a medida que crece la adopción.

Continuo

Compromiso de la Fase 1. El diagnóstico es un entregable cerrado: un informe con (a) mapa de tu realidad actual, (b) zonas donde la experiencia CLOUDFRAMEWORK aplica directamente, (c) zonas que requieren adaptación específica, y (d) propuesta de caso piloto. *Si después del diagnóstico decides no continuar, te llevas el informe igualmente.*

Una IA que la organización gobierna — no que la organización sufre

La conversación sobre IA en una empresa madura no es "¿usamos IA?". Es "¿qué papel le damos, qué controlamos, qué dejamos abierto, y cómo evitamos que cree silos paralelos al gobierno técnico que ya tenemos?". Estos son los principios desde los que trabajamos — y todos son revisables en el diagnóstico.

Principios

1 · La IA es un proceso, no una herramienta individual

Si cada persona usa su asistente por su cuenta, el conocimiento se fuga y los estándares se diluyen. La IA empresarial debe operar sobre la información de la organización y con políticas comunes.

2 · Gobierno de datos antes que velocidad

Antes de acelerar la generación de código, hay que saber qué datos toca la IA, dónde se almacenan, quién accede y cómo se auditan. CloudIA opera con autenticación, 2FA y trazabilidad por defecto.

3 · La IA propone, el humano decide

En ejecución, la IA genera y propone; los desarrolladores supervisan, corrigen y aprueban. Este bucle es lo que convierte la IA en activo organizacional, no en una caja negra.

4 · Plurimodelo y reversible

No te casas con un LLM ni con un proveedor. La arquitectura permite cambiar de modelo, de proveedor cloud o de stack sin reescribir lo construido.

5 · Compliance desde el primer día

ISO 27001, RGPD, separación de entornos y políticas de retención. La IA empresarial vive en un perímetro auditable, no en un Slack lateral.

6 · La cultura del cliente manda

Si tu equipo tiene una cultura técnica madura, el marco se adapta a ella — no al revés. La consultoría existe para encontrar el encaje, no para imponer convicciones.

Una nota sobre el "ego" en estas conversaciones. Cuando hablamos con equipos técnicos maduros, partimos de algo simple: *llevamos tiempo haciendo esto y hemos visto patrones, pero tu equipo conoce tu empresa mucho mejor que nosotros*. El diagnóstico existe precisamente para que nuestra experiencia se traduzca en algo útil para ti — y para descartar con honestidad lo que no aplica.

7 · RESULTADOS ESPERABLES

Qué cambia en tu organización — y cuándo

Estas cifras son referencias basadas en proyectos reales con plataforma EaaS + CloudIA frente a desarrollo tradicional equivalente. **Tu caso concreto se cuantifica en la Fase 1.**

30–60%

Reducción típica del tiempo de desarrollo

12–15 sem.

Tiempo medio hasta producción (vs. 7 meses)

<100k €

Coste típico vs. >500k € en modelo tradicional

3–5

Personas dedicadas vs. 9–12 perfiles técnicos

Hitos por horizonte

Horizonte	Qué obtienes
Semana 2–3	Diagnóstico cerrado, mapa de realidad actual, caso piloto acordado, plataforma desplegada y CloudIA conectada.
Semana 4–6	Marco adaptado documentado. Equipo formado en las partes que apliquen. Primeras unidades de desarrollo generadas con IA.
Semana 6–10	Hackathon ejecutado. Caso piloto en producción o pre-producción. Deficiencias identificadas y corregidas en vivo.
3 meses	Áreas clave documentadas en los tres niveles. Extensión a múltiples proyectos. Espiral positiva: el sistema mejora con cada iteración.
Largo plazo	Independencia de licencias SaaS rígidas. IA como capacidad organizacional auditable. Compliance continuo. Conocimiento vivo y transferible.

8 · CÓMO EMPEZAMOS

Tres pasos concretos para iniciar la colaboración

Una vez decidido seguir adelante tras el diagnóstico, la puesta en marcha se ordena en tres pasos claros — sin contratos largos ni compromisos cerrados de varios años.

1

Contrato de plataforma y configuración inicial

Se cierra el alcance de la plataforma (CLOUD Development + CloudIA), se firman las condiciones de servicio y se ejecuta la configuración base: tenants, entornos, identidad, integración con tu infraestructura y políticas de seguridad. La plataforma queda operativa y conectada.

2

Asignación de equipo y planificación a 3 meses

Se asigna el equipo CLOUDFRAMEWORK que te acompañará (consultor responsable, técnicos y referentes de IA) y se planifican las sesiones de trabajo de los siguientes tres meses: agenda de implantación, hitos del piloto, dinámicas con tu equipo y puntos de revisión.

3

Decisión de continuidad

Al final de ese horizonte se toma una decisión informada: ampliar servicios (más casos, más equipos, soporte continuo) o cerrar el acompañamiento porque tu organización ya tiene autonomía para seguir avanzando de forma independiente sobre la plataforma. **El éxito también es que dejes de necesitarlos.**

Principio de salida. En cualquiera de los tres pasos, lo que se construya queda en tu organización: documentación, procesos, modelos de datos, código y conocimiento. La plataforma es Enterprise as a Service, no un servicio dependiente que se evapora si te marchas.

Siguiente paso: una sesión de diagnóstico

Una primera conversación de 60–90 minutos con tu equipo técnico para entender tu realidad y proponer si — y cómo — tiene sentido un diagnóstico formal de Fase 1. Sin compromiso ni materiales comerciales: una reunión técnica, honesta y útil.

cloudframework.io/es/cloudia

CLOUDFRAMEWORK · Visible success with invisible system

Certificado ISO/IEC 27001 · Google Cloud & AWS Partner · Plataforma Enterprise as a Service

© 2026 CLOUDFRAMEWORK. White paper de uso comercial — no distribuir sin autorización.